

「千葉・武蔵野アライアンス」新5か年計画について

武蔵野銀行（頭取 長堀 和正）と千葉銀行（頭取 佐久間 英利）は、2016年3月に締結した包括業務提携「千葉・武蔵野アライアンス」の5周年にあたり、第2フェーズとして本年4月よりスタートする新たな5か年計画を策定いたしましたので、お知らせします。

1. 計画名称

「千葉・武蔵野アライアンス」新5か年計画

2. 計画期間

2021年4月1日～2026年3月31日（5年間）

3. ビジョンとコンセプト

- ・激変する金融経済環境のなか、両行が独立した経営を維持しながら、地域経済の持続的成長に一層貢献していくことを目指し、「地銀連携のフロントランナーとして進化した地方銀行の姿を実現する」ことをビジョンとします。
- ・共同施策の実現にあたっては「創る」「合わせる」「進める・広げる」をコンセプトに、新たな事業やサービスを創出、進化させ、その価値をお客さまや地域に広げてまいります。

4. 主な施策

（1）新領域での連携 「創る（Create）」

- ・スマートフォンアプリなど、デジタル領域における協業
- ・進化した地方銀行の実現に向けた規制緩和に対応した新規事業の創出

（2）共通化・共同化の加速 「合わせる（Match）」

- ・バックオフィス業務などの共同化・共通化領域の拡大
- ・キャッシュレス決済事業における協業の検討

（3）これまでの取組みの継続・深化 「進める・広げる（Advance）」

- ・証券ビジネス、相続関連業務など当初5年間で実現してきた連携施策の一層の深掘り
- ・情報やノウハウの共有、人材交流促進によるスピーディな施策の実現

5. 提携効果（5年間）

トップライン収益の拡大とコスト削減により両行合計150億円を見込んでおります。

以上

本件に関するお問い合わせ先
総合企画部 アライアンス推進室 佐藤
TEL (048) 641-6111 (代) 内線 2164

「千葉・武蔵野アライアンス」新5か年計画 - 2021~2025 -

使命

お客さま、地域のために両行のアイデアを融合し、付加価値や利便性の高いサービスを提供する

ビジョン

地銀連携のフロントランナーとして、進化した地方銀行の姿を実現する

コンセプト

Create < 創 る > 既成概念にとらわれず、新たな価値を創り出していく

Match < 合わせる > 互いの良いアイデアを取り入れ、1つに合わせていく

Advance < 進める・広げる > 生み出した新たな価値を進化させ、地域やお客さまに広げていく

施策

地銀連携のフロントランナー

進化した地方銀行

C

新領域での連携

デジタル化への対応(アプリ等)

新規事業の創出

M

共通化・共同化の加速

事務共同化・共通化領域の拡大

キャッシュレス事業での協業

A

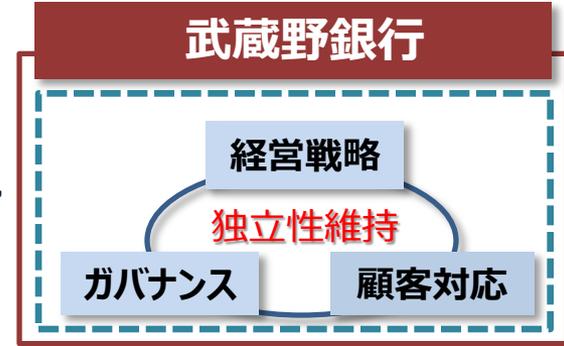
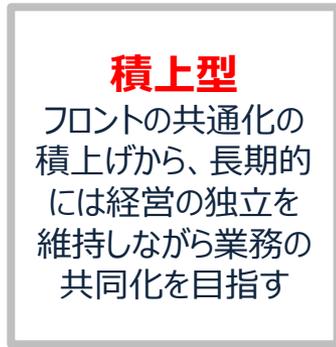
これまでの取組みの
継続・深化

証券・アセット・共同営業など既存施策の強化
シローン・協調融資
ノウハウ共有・人材交流の促進

提携効果

両行合計150億円(2021年度~2025年度)

長期的に目指す方向性



飛躍期

共同化・共通化（事務・本部業務）

フェーズ2
↑
深化期
2021～2025

首都圏における存在感の拡大

Create
新領域での連携

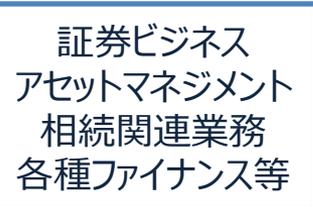
Match
共通化・共同化の加速

Advance
これまでの取組みの
継続・深化

フェーズ1
↑
提携初期
当初～2020

顧客の裾野拡大

機能・ノウハウの共有化



ソリューションの多様化

情報連携・人材交流・共同拠点の展開

【参考】当初5年間の主な取り組み

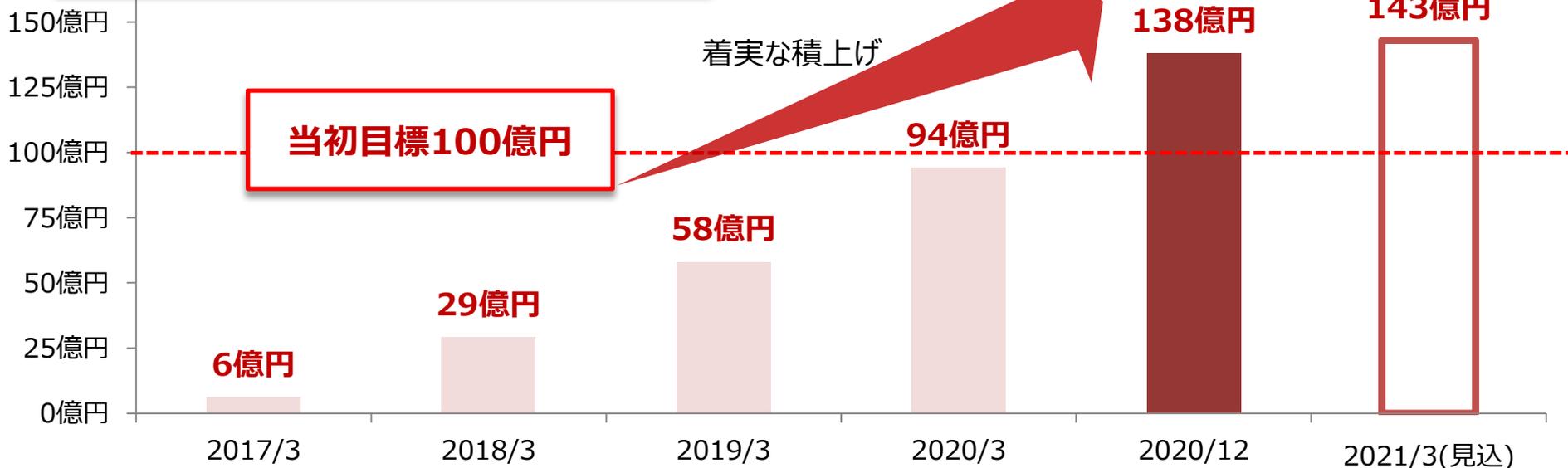
主 な 成 果

証券・アセット 相続関連業務	<ul style="list-style-type: none"> ■ 埼玉県内にちばぎん証券4支店を開設し、武蔵野銀行がちばぎん証券との金融商品仲介業務を開始 ■ ちばぎんアセットマネジメントが設定した投資信託を武蔵野銀行で販売 ■ 千葉銀行が武蔵野銀行における相続関連業務（遺言信託・遺産整理）の事務を受託
ファイナンス	<ul style="list-style-type: none"> ■ シンジケートローンによる取引先の資金繰り/新規設備投資の支援 ■ 取引先相互紹介の実施 ■ 千葉・武蔵野アライアンス1号ファンド（事業承継ファンド）の組成
ノウハウ共有 人材交流	<ul style="list-style-type: none"> ■ 各種商品やスキーム共有化によるラインアップ充実化（リース媒介業務、地方創生私募債等） ■ 人材派遣/受入による審査スキル・信託コンサルティング・証券ビジネスなどのノウハウ共有・高度化 ■ 階層別研修、休日セミナー等の人材育成分野における協働
チャネル	<ul style="list-style-type: none"> ■ 池袋、浜松町などの共同拠点、共同店舗の出店 ■ 武蔵野銀行シンガポール駐在員事務所の開設、シンガポールでの協働 ■ 共同A T Mの設置
国際分野	<ul style="list-style-type: none"> ■ 千葉銀行の海外拠点活用によるスタンバイL/Cを中心とした取引先現地法人への資金供給 ■ 海外ビジネスマッチング支援での協働（交流会の開催、個別商談のアレンジ） ■ 国際分野における人材交流の促進（審査部門、海外支店）
コスト削減	<ul style="list-style-type: none"> ■ 各種料金削減に関するノウハウ共有 ■ 各種事務機器の共同購入、店舗費用等の削減 ■ 証券システム、A T M監視業務の共同化、審査ツールの提供による業務の高度化
その他	<ul style="list-style-type: none"> ■ 顧客向け個別商談会 ■ 顧客向け共同セミナー ■ 業務フロー見直しによる業務効率化 ■ 再チャレンジ支援 等

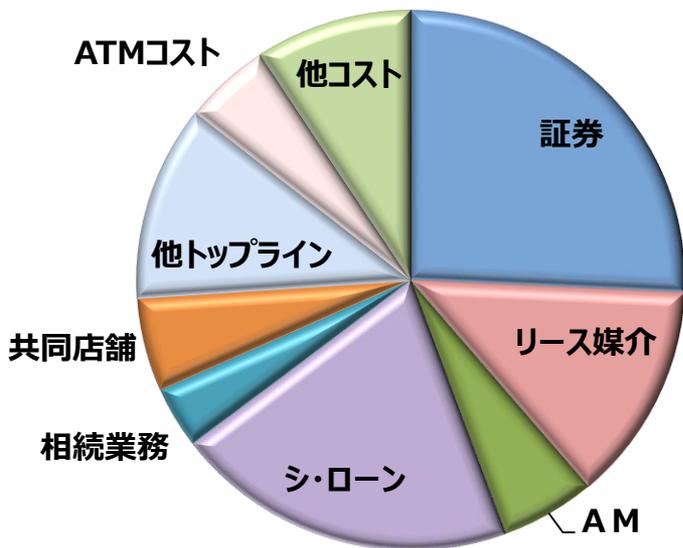
※2020年12月末時点

【参考】当初5年間の主な取り組み（定量面）

実現効果額・5年累計額見込み



累計効果額の内訳



ちばぎん証券仲介業務

